

読者情報部 企画課

Interview with a person who chose to work in Akita

「秋田で働く」という選択。」

ホームグラウンドならではのアドバンテージが仕事と暮らしを強力にバックアップ！
秋田をフィールドに活躍する先輩たちの仕事を紹介します!!

VOL.1



株式会社 秋田銀行

秋田のリーディングバンクで一緒に働きましょう！
お待ちしております！

松岡 知佳さん

専攻学生時代の専攻はマーケティング
経歴 株式会社「電機屋」のあと、グループ「VISION」
「確かな未来へつなぐ」を掲げ、幅広い
デジタル分野や課題解決の場面に挑戦し、消費者
にわたる裏やかな活動の成果を報告しています。

ある一日

8:30 始業

チェックの済んだお客様の
来店予約から始まり、各
部署のミーティングから
スタート。先週までの
業績報告、今後の業務
計画を確認しています。

9:00 お客様対応、外回り

二店舗でお客様の来店
予約の案内から始まり、
各部署のミーティング
からスタート。先週
までの業績報告、今
後の業務計画を確認
しています。

15:00 デスクワーク

お客様の来店予約の案内、
来店予約の案内から始
まり、各部署のミー
ティングからスタート。
先週までの業績報告、
今後の業務計画を確
認しています。

17:00 帰宅

お客様の来店予約の案内、
来店予約の案内から始
まり、各部署のミー
ティングからスタート。
先週までの業績報告、
今後の業務計画を確
認しています。

就業時間 9時～18時
給与体系 基本給＋手当
賞与 年2回
福利厚生 社会保険、退職金、有給休暇
就業先 秋田支店
勤務先 秋田支店
勤務先 秋田支店
勤務先 秋田支店

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名



株式会社 ヤマダフーズ

安心・安全のおいしい大豆製
品を秋田から全国へお届け
します。

菊池 南海さん

専攻学生時代の専攻はマーケティング
経歴 株式会社「電機屋」のあと、グループ「VISION」
「確かな未来へつなぐ」を掲げ、幅広い
デジタル分野や課題解決の場面に挑戦し、消費者
にわたる裏やかな活動の成果を報告しています。

ある一日

8:30 出勤、スケジュールの確認、準備

チェックの済んだお客様の
来店予約から始まり、各
部署のミーティングから
スタート。先週までの
業績報告、今後の業務
計画を確認しています。

10:00 納品業務の調整

お客様の来店予約の案内、
来店予約の案内から始
まり、各部署のミー
ティングからスタート。
先週までの業績報告、
今後の業務計画を確
認しています。

16:00 納品の賞金評価、検査学分析

お客様の来店予約の案内、
来店予約の案内から始
まり、各部署のミー
ティングからスタート。
先週までの業績報告、
今後の業務計画を確
認しています。

17:30 帰宅、帰宅

お客様の来店予約の案内、
来店予約の案内から始
まり、各部署のミー
ティングからスタート。
先週までの業績報告、
今後の業務計画を確
認しています。

就業時間 9時～18時
給与体系 基本給＋手当
賞与 年2回
福利厚生 社会保険、退職金、有給休暇
就業先 秋田支店
勤務先 秋田支店
勤務先 秋田支店
勤務先 秋田支店

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名



日の丸醸造 株式会社

お酒の製造から販売まで
幅広い業務に携われるので、
とてもやりがいがあります!

長江 社昌さん

専攻学生時代の専攻はマーケティング
経歴 株式会社「電機屋」のあと、グループ「VISION」
「確かな未来へつなぐ」を掲げ、幅広い
デジタル分野や課題解決の場面に挑戦し、消費者
にわたる裏やかな活動の成果を報告しています。

ある一日

7:00 出勤、サブノート確認

お客様の来店予約の案内、
来店予約の案内から始
まり、各部署のミー
ティングからスタート。
先週までの業績報告、
今後の業務計画を確
認しています。

10:00 仕込み、蒸餾(仕込む)

お客様の来店予約の案内、
来店予約の案内から始
まり、各部署のミー
ティングからスタート。
先週までの業績報告、
今後の業務計画を確
認しています。

13:00 データー転写の準備など

お客様の来店予約の案内、
来店予約の案内から始
まり、各部署のミー
ティングからスタート。
先週までの業績報告、
今後の業務計画を確
認しています。

16:00 帰宅、帰宅

お客様の来店予約の案内、
来店予約の案内から始
まり、各部署のミー
ティングからスタート。
先週までの業績報告、
今後の業務計画を確
認しています。

就業時間 9時～18時
給与体系 基本給＋手当
賞与 年2回
福利厚生 社会保険、退職金、有給休暇
就業先 秋田支店
勤務先 秋田支店
勤務先 秋田支店
勤務先 秋田支店

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

(採用スケジュール) INFORMATION
応募資格 秋田県在住、大学卒業以上
応募時期 3月～5月
採用人数 1名

©秋田魁新報社

株式会社 **プライムハウス**



お客様を笑顔にできる、
とてもやりがいのある
仕事です。



佐々木 知代さん

●入社年: 2022年
●職种: 営業・リフォーム事業部 主任
不動産・リフォーム事業を話し、住まいのことであれこれ悩んでもう一歩踏み出すサポートをして、理想の住まいを実現し、それぞれの次の目標に向けて成長をめざす仕事です。



みんなで同じ目標に
向かって進める
環境があります。



川口 純平さん

●入社年: 2022年
●職种: 営業 営業部長 兼 課長
不動産事業を通じて「私たち」という存在のあるすべての方の幸せを創造していくというビジョンの下、日々不断、リフォーム事業を営んでいます。また、若い世代の社員育成にも力を注いでいます。

- ある一日**
- 8:00 朝礼
毎朝社員全員が集合し、業務の進捗や課題について確認し、一日の業務のモチベーションを高めます。
 - 9:30 課会議
各部署の担当業務について、進捗や課題を確認し、必要に応じて調整を行います。
 - 11:00 プラン見直し
お客様のプランを最終確認し、必要に応じて修正を行います。
 - 13:00 商談
お客様のニーズを把握し、最適なプランを提案し、契約を締結します。
 - 15:00 現場確認
お客様の現場を確認し、工事の進捗や品質を確認します。
 - 17:00~18:00 案件確認・連絡
当日の業務確認や、お客様の問い合わせに対応します。

Q 営業の仕事は、お客様と接する機会が多いので、コミュニケーション能力は必要ですか？
A はい、お客様と接する機会が多いので、コミュニケーション能力は非常に重要です。お客様のニーズを把握し、最適なプランを提案し、契約を締結するためのコミュニケーション能力は、営業の仕事に不可欠です。

Q 営業の仕事は、体力仕事ですか？
A はい、営業の仕事は、体力仕事でもあります。お客様と接するため、長時間の歩行や立仕事が多いため、体力は必要です。また、お客様の現場を確認するため、車での移動も必要です。

Q 営業の仕事は、営業時間外まで働くことが多いですか？
A はい、営業の仕事は、営業時間外まで働くことが多いです。お客様のニーズに合わせて、柔軟に対応する必要があります。また、お客様の現場を確認するため、夜間や早朝の現場確認も必要です。

Q 営業の仕事は、営業成績によって給与が変動するのでしょうか？
A はい、営業の仕事は、営業成績によって給与が変動します。営業成績が良ければ、給与も高くなります。また、営業成績が良ければ、昇進の機会も増えます。

Q 営業の仕事は、営業成績によって賞与が変動するのでしょうか？
A はい、営業の仕事は、営業成績によって賞与が変動します。営業成績が良ければ、賞与も高くなります。また、営業成績が良ければ、賞与の割合も増えます。

Q 営業の仕事は、営業成績によってボーナスが変動するのでしょうか？
A はい、営業の仕事は、営業成績によってボーナスが変動します。営業成績が良ければ、ボーナスも高くなります。また、営業成績が良ければ、ボーナスの割合も増えます。

Q 営業の仕事は、営業成績によって昇進の機会が多いのでしょうか？
A はい、営業の仕事は、営業成績によって昇進の機会が多いです。営業成績が良ければ、昇進の機会も増えます。また、営業成績が良ければ、昇進のスピードも速くなります。

Q 営業の仕事は、営業成績によって昇給の機会が多いのでしょうか？
A はい、営業の仕事は、営業成績によって昇給の機会が多いです。営業成績が良ければ、昇給の機会も増えます。また、営業成績が良ければ、昇給のスピードも速くなります。

Q 営業の仕事は、営業成績によって退職金が増えるのでしょうか？
A はい、営業の仕事は、営業成績によって退職金が増えます。営業成績が良ければ、退職金も高くなります。また、営業成績が良ければ、退職金の割合も増えます。

Q 営業の仕事は、営業成績によって退職金の割合が増えるのでしょうか？
A はい、営業の仕事は、営業成績によって退職金の割合が増えます。営業成績が良ければ、退職金の割合も高くなります。また、営業成績が良ければ、退職金の割合の割合も増えます。

- ある一日**
- 8:00 朝礼・環境確認・社内ミーティング
毎朝社員全員が集合し、業務の進捗や課題について確認し、一日の業務のモチベーションを高めます。また、お客様の現場を確認し、必要に応じて調整を行います。
 - 10:00 案件確認
お客様のプランを最終確認し、必要に応じて修正を行います。
 - 12:00 昼食
社員全員が集合し、昼食をとりながら、業務の進捗や課題について確認し、一日の業務のモチベーションを高めます。
 - 14:00 案件確認・連絡
お客様のプランを最終確認し、必要に応じて修正を行います。
 - 16:00 ロープ
お客様のニーズを把握し、最適なプランを提案し、契約を締結します。
 - 17:00 連絡・報告
当日の業務確認や、お客様の問い合わせに対応します。

（企業情報）INFORMATION

住所 秋田県秋田市三丁目2番11号
TEL:0182-211717 FAX:0182-211718
https://www.primhouse.co.jp

創業年 1988年10月25日
資本金 5,000万円(2022年現在)
売上高 50,000万円(2022年現在)
従業員数 70名
1000円保証制度あり

就業時間 9:00~17:00
休 日 日・祭日
社 員 数 約 120名

（採用スケジュール）予定

3月10日（金）エントリーシート受付開始

3月24日（水）マイナビ就職説明会

1ヶ月以内に入社予定

採用 営業、販売、事務、総務、経理、企画、広報、人事、労務、IT、システム、開発、デザイン、マーケティング、営業、販売、事務、総務、経理、企画、広報、人事、労務、IT、システム、開発、デザイン、マーケティング

お問い合わせ先
採用担当 佐藤 健太郎
E-mail: sato@primhouse.co.jp
TEL: 0182-211717

秋田スバル自動車 株式会社



スバル車の良きをもっと知りたい
伝えたいという人にはとても
やりがいのある仕事です。



高橋 樹生さん

●入社年: 2022年
●職种: 営業 販売 販売サービス課
スバルは車から始まる生活で心を込めて丁寧にサポートできている。お客様のニーズを把握し、最適なプランを提案し、契約を締結するためのコミュニケーション能力は、営業の仕事に不可欠です。



様々なお客様と繋がったり
車に関して詳しくなれます！
車が好きの人や、人と話す事が
好きな人はより楽しめる職場です。



佐藤 優太さん

●入社年: 2022年
●職种: 営業 販売 販売サービス課
お客様のニーズを把握し、最適なプランを提案し、契約を締結するためのコミュニケーション能力は、営業の仕事に不可欠です。

- ある一日**
- 8:10 工具の確認、スケジュール確認、清掃
各部署の担当業務について、進捗や課題を確認し、必要に応じて調整を行います。
 - 10:00 車両確認
お客様の現場を確認し、工事の進捗や品質を確認します。
 - 13:00 年度中のスケジュール確認、連絡・報告
当日の業務確認や、お客様の問い合わせに対応します。
 - 18:05 連絡・報告
当日の業務確認や、お客様の問い合わせに対応します。

Q 営業の仕事は、お客様と接する機会が多いので、コミュニケーション能力は必要ですか？
A はい、お客様と接する機会が多いので、コミュニケーション能力は非常に重要です。お客様のニーズを把握し、最適なプランを提案し、契約を締結するためのコミュニケーション能力は、営業の仕事に不可欠です。

Q 営業の仕事は、体力仕事ですか？
A はい、営業の仕事は、体力仕事でもあります。お客様と接するため、長時間の歩行や立仕事が多いため、体力は必要です。また、お客様の現場を確認するため、車での移動も必要です。

Q 営業の仕事は、営業時間外まで働くことが多いですか？
A はい、営業の仕事は、営業時間外まで働くことが多いです。お客様のニーズに合わせて、柔軟に対応する必要があります。また、お客様の現場を確認するため、夜間や早朝の現場確認も必要です。

Q 営業の仕事は、営業成績によって給与が変動するのでしょうか？
A はい、営業の仕事は、営業成績によって給与が変動します。営業成績が良ければ、給与も高くなります。また、営業成績が良ければ、昇進の機会も増えます。

Q 営業の仕事は、営業成績によって賞与が変動するのでしょうか？
A はい、営業の仕事は、営業成績によって賞与が変動します。営業成績が良ければ、賞与も高くなります。また、営業成績が良ければ、賞与の割合も増えます。

Q 営業の仕事は、営業成績によってボーナスが変動するのでしょうか？
A はい、営業の仕事は、営業成績によってボーナスが変動します。営業成績が良ければ、ボーナスも高くなります。また、営業成績が良ければ、ボーナスの割合も増えます。

Q 営業の仕事は、営業成績によって昇進の機会が多いのでしょうか？
A はい、営業の仕事は、営業成績によって昇進の機会が多いです。営業成績が良ければ、昇進の機会も増えます。また、営業成績が良ければ、昇進のスピードも速くなります。

Q 営業の仕事は、営業成績によって昇給の機会が多いのでしょうか？
A はい、営業の仕事は、営業成績によって昇給の機会が多いです。営業成績が良ければ、昇給の機会も増えます。また、営業成績が良ければ、昇給のスピードも速くなります。

Q 営業の仕事は、営業成績によって退職金が増えるのでしょうか？
A はい、営業の仕事は、営業成績によって退職金が増えます。営業成績が良ければ、退職金も高くなります。また、営業成績が良ければ、退職金の割合も増えます。

Q 営業の仕事は、営業成績によって退職金の割合が増えるのでしょうか？
A はい、営業の仕事は、営業成績によって退職金の割合が増えます。営業成績が良ければ、退職金の割合も高くなります。また、営業成績が良ければ、退職金の割合の割合も増えます。

- ある一日**
- 8:10 日の業務開始準備
毎朝社員全員が集合し、業務の進捗や課題について確認し、一日の業務のモチベーションを高めます。また、お客様の現場を確認し、必要に応じて調整を行います。
 - 10:00 案件確認
お客様のプランを最終確認し、必要に応じて修正を行います。
 - 16:00 顧客会合の目的確認
お客様のニーズを把握し、最適なプランを提案し、契約を締結します。
 - 18:05 連絡・報告
当日の業務確認や、お客様の問い合わせに対応します。

（企業情報）INFORMATION

住所 秋田県秋田市三丁目2番11号
TEL:0182-211717 FAX:0182-211718
https://www.subaru-suzuki.co.jp

創業年 1964年
資本金 5,000万円
売上高 50,000万円(2022年現在)
従業員数 70名
1000円保証制度あり

就業時間 9:00~17:00
休 日 日・祭日
社 員 数 約 140名

（採用スケジュール）予定

3月10日（金）エントリーシート受付開始

3月24日（水）マイナビ就職説明会に出展致します。

1ヶ月以内に入社予定

採用 営業、販売、事務、総務、経理、企画、広報、人事、労務、IT、システム、開発、デザイン、マーケティング

お問い合わせ先
採用担当 佐藤 健太郎
E-mail: sato@subaru-suzuki.co.jp
TEL: 0182-211717

秋田プライウッド 株式会社



秋田の森林を守りながら、人々の暮らしを豊かにする製品を作る、日本一の合板工場です！

澤木 美晴さん
●入社年:2022年
●部署:製造部製造課

日本一の生産量を誇る合板を始め、フarrowingやプレカット材の製造、高品質合板の製造に力を入れています。16ヵ国に製造するあらゆる事業を行っています。



秋田の森を守りながら、人々の暮らしを豊かにする製品を作る、日本一の合板工場です！

澤木 凛さん
●入社年:2022年
●部署:製造部製造課

日本一の生産量を誇る合板を始め、フarrowingやプレカット材の製造、高品質合板の製造に力を入れています。16ヵ国に製造するあらゆる事業を行っています。

澤木 凛さん

ある一日

- 8:00 出勤・ミーティング/日報の集計
本朝の生産量や作業量を確認し、1日目の業務計画を立て、日報の集計を行います。
- 11:00 工場作業
本日より初の作業量を確認。作業中に発生した不具合を報告し、対応を行います。
- 14:00 製品の検査・試験
検査チームと共に製品の検査を行います。検査結果を分析し、改善策を立案します。
- 16:45 退社/帰宅
帰りのバスに乗って帰宅します。

【採用スケジュール(予定)】
●面接日:3月10日(土)15:00~18:00

【企業情報】 INFORMATION

住所: 秋田県秋田市大島558
TEL:0187-8221111 FAX:0187-8215115
HP:www.aipwood.co.jp

事業内容: 調剤材・加工材・ウッド
内装材の製造・販売
木質バイオマス発電事業

資本金 150億円 従業員数 4,676名(秋田県)
売上高 200億円(2022年12月末現在)
設立年月 1985年(秋田県産材) 創業年 1978年

就業時間 8:30~17:30(秋田県) 4交代制

休日 日曜日・祭日

採用情報 秋田県産材センター秋田支部
〒991-8601 秋田県秋田市中通1-1-1
TEL:0187-8221111 FAX:0187-8215115
E-mail: aipwood@ipwood.co.jp

社会福祉法人 秋田育明会



職場の皆さんの仕事に対する姿勢が前向きで、自分に必要な課題が見つかり、成長できる職場です。

田仲 穂乃香さん
●入社年:2022年
●部署:生活支援課生活支援係

知的に障害のある方のニーズ把握や1対1による障害福祉サービス提供を行う事業を運営しています。利用者様の笑顔に合わせて生活支援・介護を行っています。



職場の皆さんの仕事に対する姿勢が前向きで、自分に必要な課題が見つかり、成長できる職場です。

田仲 穂乃香さん
●入社年:2022年
●部署:生活支援課生活支援係

知的に障害のある方のニーズ把握や1対1による障害福祉サービス提供を行う事業を運営しています。利用者様の笑顔に合わせて生活支援・介護を行っています。

田仲 穂乃香さん

ある一日

- 8:30 出勤/一日の業務内容の確認
出勤後、業務内容を確認し、1日目の業務計画を立て、日報の集計を行います。
- 10:00 ティータイム/日中活動支援
利用者様と共に活動を行います。活動中に発生した不具合を報告し、対応を行います。
- 13:15 清掃活動支援/入浴介助
清掃活動支援や入浴介助を行います。
- 17:30 退社/帰宅
帰りのバスに乗って帰宅します。

【採用スケジュール(予定)】
●面接日:3月10日(土) 15:00~18:00

【企業情報】 INFORMATION

住所: 秋田県秋田市大島558
TEL:0187-8221111 FAX:0187-8215115
HP:www.aikyo.or.jp

事業内容: 社会福祉事業(障害者福祉)
介護 施設 居宅
経営者 代表者 取締役
〒991-8601 秋田県秋田市中通1-1-1
TEL:0187-8221111 FAX:0187-8215115
E-mail: aikyo@aikyo.or.jp

ニプロ 株式会社 大館工場



秋田の地で世界の医療を支える一員になりませんか。

中村 薫さん
●入社年:2022年
●部署:営業課営業課 製材係

人工透析用の高品質な膜材。人工透析用膜の高品質な膜材。人工透析用膜の高品質な膜材。人工透析用膜の高品質な膜材。



秋田の地で世界の医療を支える一員になりませんか。

中村 薫さん
●入社年:2022年
●部署:営業課営業課 製材係

人工透析用の高品質な膜材。人工透析用膜の高品質な膜材。人工透析用膜の高品質な膜材。人工透析用膜の高品質な膜材。

中村 薫さん

ある一日

- 8:15 メールチェック/ミーティング
出勤後、メールチェックを行います。ミーティングを行います。
- 9:00 事務処理/電話対応
事務処理や電話対応を行います。
- 17:00 書類整理/帰宅
書類整理を行います。帰宅します。
- 18:00 退社/帰宅
帰りのバスに乗って帰宅します。

【企業情報】 INFORMATION

住所: 秋田県大館市二井町字沢内町6番地7
TEL:0186-61111 FAX:0186-612344
HP:www.nipro.co.jp/02020

事業内容: 医療機器の製造・販売
人工透析用膜の製造・販売
人工透析用膜の製造・販売
人工透析用膜の製造・販売

資本金 100億円 従業員数 1,000名
売上高 1,000億円(2022年12月末現在)
設立年月 1985年(秋田県産材) 創業年 1978年

就業時間 8:30~17:30(秋田県) 4交代制

採用情報 秋田県産材センター秋田支部
〒991-8601 秋田県秋田市中通1-1-1
TEL:0187-8221111 FAX:0187-8215115
E-mail: aipwood@ipwood.co.jp

ニプロ 株式会社 大館工場



人々の健康の役に立ち、やりがいのある仕事ができる会社です。

川村 猛さん
●入社年:2022年
●部署:営業課営業課 製材係

人工透析用の高品質な膜材。人工透析用膜の高品質な膜材。人工透析用膜の高品質な膜材。人工透析用膜の高品質な膜材。



人々の健康の役に立ち、やりがいのある仕事ができる会社です。

川村 猛さん
●入社年:2022年
●部署:営業課営業課 製材係

人工透析用の高品質な膜材。人工透析用膜の高品質な膜材。人工透析用膜の高品質な膜材。人工透析用膜の高品質な膜材。

川村 猛さん

ある一日

- 8:15 生産の準備
出勤後、生産の準備を行います。
- 9:00 事務処理/電話対応
事務処理や電話対応を行います。
- 17:00 ロット取り/検査
ロット取りや検査を行います。
- 18:00 退社/帰宅
帰りのバスに乗って帰宅します。

【企業情報】 INFORMATION

住所: 秋田県大館市二井町字沢内町6番地7
TEL:0186-61111 FAX:0186-612344
HP:www.nipro.co.jp/02020

事業内容: 医療機器の製造・販売
人工透析用膜の製造・販売
人工透析用膜の製造・販売
人工透析用膜の製造・販売

資本金 100億円 従業員数 1,000名
売上高 1,000億円(2022年12月末現在)
設立年月 1985年(秋田県産材) 創業年 1978年

就業時間 8:30~17:30(秋田県) 4交代制

採用情報 秋田県産材センター秋田支部
〒991-8601 秋田県秋田市中通1-1-1
TEL:0187-8221111 FAX:0187-8215115
E-mail: aipwood@ipwood.co.jp